



Verkaufsberater im Außendienst (m/w/d)

IHRE AUFGABEN

- Sie betreuen Ihren eigenen Kundenstamm und stehen als kompetenter Ansprechpartner zur Verfügung
- Sie überzeugen Neukunden von unserer Produktpalette
- Sie sind für den Verkauf unseres Komplettprogrammes verantwortlich und vermarkten die STAHLGRUBER-Produktkonzepte
- Sie nehmen an Messen und Leistungsschauen teil

IHR PROFIL

- Sie haben Ihre Berufsausbildung im technisch/kaufmännischen Bereich oder alternativ im Kfz-Handwerk erfolgreich abgeschlossen
- Sie bringen einschlägige Kenntnisse im Bereich Kfz mit
- Sie haben Freude an der Arbeit im Außendienst und sind verkaufs- und kundenorientiert
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B und sind gerne mit dem Auto unterwegs
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office

IHRE BENEFITS

- 100-jährige Firmengeschichte
- Personaleinkauf
- Sicherheit durch Tarifbindung
- 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen
- Rabattprogramm bei Partnerunternehmen

#JOBFAKTEN

Standort	Weilheim
Arbeitsbereich	Vertrieb
Vertragsart	Vollzeit
Eintrittsdatum	ab sofort
Job-ID	015VB-3-2022

#WIRSIND

Die STAHLGRUBER Group ist mit mehr als 180 Standorten in Deutschland und Österreich eines der führenden Unternehmen im PKW-Teilegroßhandel. Wir bieten neben dem Handel mit Ersatzteilen, Zubehör, Werkstatt-ausrüstung und Werkzeugen auch umfangreiche Service- und Dienstleistungspakete für die gesamte KFZ-Reparaturbranche an. Seit 2018 sind wir darüber hinaus Teil von LKQ Europe, dem Marktführer im europäischen KFZ-Ersatzteile- und Zubehörhandel. Diesem erfolgreichen Netzwerk gehören insgesamt mehr als 27.000 MitarbeiterInnen an mehr als 1100 Standorten in 22 europäischen Ländern an.

#KONTAKTDATEN

Recruitingabteilung
E-Mail recruiting@stahlgruber.de