



Verkaufsberater (m/w/d) im Außendienst

IHRE AUFGABEN

- Die Betreuung des eigenen Kundenstammes gehört zu Ihren Aufgaben
- Sie überzeugen Neukunden von unserer Produktpalette
- Der Verkauf unseres Komplettprogrammes gehört in Ihren Verantwortungsbereich
- Sie vermarkten die STAHLGRUBER-Produktkonzepte
- Den Wettbewerber haben Sie im Blick
- Sie sind ein wichtiger Bestandteil unserer Messen und Leistungsschauen

IHR PROFIL

- Sie haben eine Berufsausbildung im Kfz-Handwerk oder im technischen/kaufmännischen Bereich mit Bezug zur Kfz-Branche erfolgreich abgeschlossen
- Die Arbeit im Außendienst ist Ihnen nicht fremd und bereitet Ihnen Freude
- Sie bringen einschlägige Kenntnisse aus der Kfz-Branche mit und gehen offen auf Menschen zu
- Sie sind gerne mit dem Auto unterwegs und besitzen einen Führerschein der Klasse B
- Der Umgang mit MS-Office gehört zu Ihrem Arbeitsalltag

IHRE BENEFITS

- 100-jährige Firmengeschichte
- Personaleinkauf
- Sicherheit durch Tarifbindung
- Fahrrad-Leasing
- 30 Tage Urlaub inklusive Urlaubsgeld
- Rabattprogramm bei Partnerunternehmen
- Firmenwagen
- Personalentwicklung und Weiterbildung

#JOBFAKTEN

Standort	Großraum Nürnberg
Arbeitsbereich	Vertrieb
Vertragsart	Vollzeit
Eintrittsdatum	ab sofort
Job-ID	033VB-3-2022

#WIRSIND

Die STAHLGRUBER Group ist mit mehr als 180 Standorten in Deutschland und Österreich eines der führenden Unternehmen im PKW-Teilegroßhandel. Wir bieten neben dem Handel mit Ersatzteilen, Zubehör, Werkstatt-ausrüstung und Werkzeugen auch umfangreiche Service- und Dienstleistungspakete für die gesamte KFZ-Reparaturbranche an. Seit 2018 sind wir darüber hinaus Teil von LKQ Europe, dem Marktführer im europäischen KFZ-Ersatzteile- und Zubehörhandel. Diesem erfolgreichen Netzwerk gehören insgesamt mehr als 27.000 MitarbeiterInnen an mehr als 1100 Standorten in 22 europäischen Ländern an.

#KONTAKTDATEN

Recruitingabteilung
E-Mail recruiting@stahlgruber.de

JETZTBEWERBEN