



Anwendungstechniker (m/w/d) Vertriebskanal Karosserie und Lack

IHRE AUFGABEN

- Sie übernehmen die Vorführung von Lack und Nebenprodukten mit Einsatz beim Kunden
- Sie arbeiten mit den Divisions der STAHLGRUBER Group insbesondere bei Mischmaschinen-Neukundengewinnung und Übernahme des Kunden zum Vertragsabschluss zusammen
- Sie sind zuständig für die technische Betreuung der Mischmaschinen-Kunden in den Bereichen Mischmaschinen, Hard- und Software
- Sie bearbeiten Reklamationen im Bereich Collision & Coating
- Sie ermitteln den Schulungsbedarfes beim Kunden im Bereich Collision & Coating sowie die Vermarktung von (kostenpflichtigen) Schulungen
- Sie nehmen an Kundenveranstaltungen, Messen, Leistungsschauen usw. teil

IHR PROFIL

- Sie können eine abgeschlossene Berufsausbildung als Lackierer/in mit bestandener Meisterprüfung vorweisen
- Sie besitzen langjährige Berufserfahrung sowie einschlägige Branchenkenntnisse und Außendienstenerfahrung
- Sie verfügen über ein hohes Verständnis für Werkstattprozesse
- Sie besitzen Kommunikationsstärke, Engagement und eine selbständige Arbeitsweise verbunden mit vertriebsorientiertem Denken
- Ein sicheres und gepflegtes Auftreten sowie gute MS-Office-Kenntnisse sind für Sie selbstverständlich
- Eine hohe Reise- und Übernachtungsbereitschaft sowie ein Führerschein der Klasse BE runden Ihr Profil ab

IHRE BENEFITS

- Freuen Sie sich auf ein kollegiales & dynamisches Team mit starkem Zusammenhalt
- Wir bieten einen Great Place to Work mit modernen Arbeitsmitteln, die Ihnen als Mitarbeitende der Zentrale auch das mobile Arbeiten ermöglichen
- Wir pflegen eine wertschätzende Kultur für Mitarbeiter und Kunden
- Wir bieten flexible Arbeitszeitmodell mit 30 Tagen Jahresurlaub.
- Als Mitarbeitende erhalten Sie Personaleinkaufspreise auf unser eigenes Produktsortiment
- Zusätzlich sind wir Partner von Corporate Benefits und bieten dadurch Zugang zu weiteren attraktiven Rabatten
- Sie lieben Fahrräder oder e-Bikes? Als konkreten Beitrag zur Umwelt können Sie über uns ein Fahrrad zu günstigen Konditionen leasen
- Wir stellen Ihnen ein Firmenfahrzeug zur Verfügung
- Wir legen Wert auf Fort- & Weiterbildung unserer Mitarbeitenden und unterstützen durch umfassende Trainings- und Entwicklungsprogramme
- Die Benefits der Benefits: Weihnachtsfeier, Sommerfest und Teambuildingmaßnahmen –wir sind für jeden Spaß zu haben
- Urlaubsreif? Wir bieten Urlaubsgeld und Weihnachtsgeld für die perfekte Urlaubsgrundlage an

#JOBFAKTEN

Standort	Hessen
Arbeitsbereich	Customer Channel & Sales Excellence
Vertragsart	Vollzeit
Eintrittsdatum	ab sofort
Job-ID	Com-cse-29-2022

#WIRSIND

Die STAHLGRUBER Group ist mit mehr als 180 Standorten in Deutschland und Österreich eines der führenden Unternehmen im PKW-Teilegroßhandel. Wir bieten neben dem Handel mit Ersatzteilen, Zubehör, Werkstatt-ausrüstung und Werkzeugen auch umfangreiche Service- und Dienstleistungspakete für die gesamte KFZ-Reparaturbranche an. Seit 2018 sind wir darüber hinaus Teil von LKQ Europe, dem Marktführer im europäischen KFZ-Ersatzteile- und Zubehörhandel. Diesem erfolgreichem Netzwerk gehören insgesamt mehr als 27.000 MitarbeiterInnen an mehr als 1100 Standorten in 22 europäischen Ländern an.

#KONTAKTDATEN

Recrutingabteilung
E-Mail recruiting@stahlgruber.de